



NODES Academy Primary Agroindustry – II edizione

Dal Pitch Deck al One Page Deck

Obiettivo del corso:

Questo corso, articolato in due moduli, è progettato per aiutarti a presentare al meglio la tua idea imprenditoriale a investitori, potenziali clienti o partner strategici. Attraverso esempi pratici e indicazioni chiare, imparerai a strutturare un pitch efficace e a sintetizzare i punti di forza della tua idea in un formato accattivante e professionale.

--

Programma del corso

Lezione 1 – Il Pitch Deck: Strutturare e Comunicare il Valore della tua Idea

27 febbraio 16:30-18:00

Contenuti:

1. Cos'è il Pitch Deck?
 - a. Definizione e scopo
2. La Struttura del Pitch Deck:
 - a. Gli elementi fondamentali: dal problema alla soluzione, dal mercato al modello di business, fino al team.
 - b. Come organizzare le informazioni in modo logico e accattivante.
3. Esempi Pratici di Pitch Deck Vincenti:
 - a. Case study di startup di successo.
4. Sessione Q&A

Lezione 2 – Il One Page Deck: Sintetizzare il Valore in Una Pagina

28 febbraio 16:30-18:00

Contenuti:

1. Cos'è il One Page Deck?
 - a. Differenza rispetto al pitch deck.
 - b. Quando e perché utilizzarlo: introduzione rapida a investitori o clienti.

2. La Struttura del One Page Deck:
 - a. Gli elementi essenziali: problema, soluzione, valore aggiunto, mercato, e team in formato sintetico.
3. Esempi Pratici di One Page Deck:
4. Sessione Q&A

Lezione 3 – (solo per chi è finanziato Spoke 6) I tuoi deck per il NODES Roadshow

03 marzo 17:00-18:00

Contenuti:

1. Introduzione al NODES Roadshow di Spoke 6
2. I deck per il Roadshow – presentazione dei template
3. Prepararsi ai meeting 1-to-1 con possibili investor o partner

Feedback sui deck e one pager

Nelle settimane dal 05 al 20 marzo, ComoNext e Università di Pavia supporteranno coloro che lavorano su progetti e servizi finanziati da Spoke 6 fornendo feedback rispetto ai dei deck e one pager, necessari per il NODES Roadshow di Spoke 6.

Gli appuntamenti dovranno essere concordati singolarmente.

--

A chi è rivolto il corso:

Le prime due lezioni sono aperte a tutti coloro lavorano su progetti e servizi finanziati NODES (inclusi i dottorati industriali). La terza lezione e il supporto sono aperti solo a coloro che svolgono attività finanziate da Spoke 6.

Metodologia:

Il corso si svolgerà in modalità online, sotto forma di webinar, con una parte dedicata alla spiegazione teorica, un'altra riservata a una sessione di domande e risposte (Q&A) e infine una parte pratica svolta in autonomia ma supportata da ComoNext e Università di Pavia.

Obiettivi finali:

- Essere in grado di costruire un pitch deck efficace e strutturato.
- Saper sintetizzare il valore della propria idea in un formato di una pagina.
- Aumentare la propria capacità di comunicare con chiarezza e professionalità.